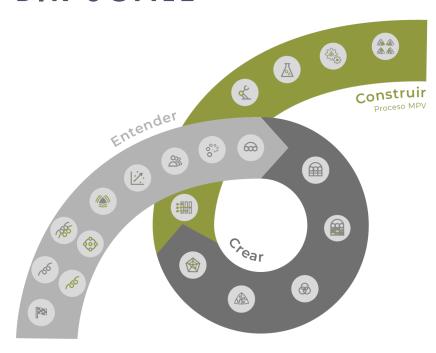


HERRAMIENTAS BIK SCALE



Es un ecosistema con una filosofía, método y unas herramientas interdependientes que permiten entender, crear y construir oportunidades de mercado traducibles en modelos de negocio para los diferentes niveles de actuación (Empresa, Unidades de Negocio, Productos/Servicios y Atributos).

Las conclusiones parciales en cada una de las fases y herramientas del proceso, generan un marco estratégico estructurado desde la concepción hasta la implementación del proyecto; permitiendo la trazabilidad e interacción en equipos multidisciplinares de proyecto durante cualquier punto de las fases de desarrollo.

Entender



Kick-Off Factores de éxito



Definición del reto



Evolución de empresa



Posición en Benchmark



Evolución del sector



Actor/Customer Journey



Alineación de la empresa y el sector



Abstracción



Red de Valor



Paraguas

Crear



Matriz territorio de Oportunidad



Escenarios de Oportunidad



Valoración de la Matriz



Valoración de escenarios



Tendencias en la Oportunidad

Construir



Ponderación



Productivizar



Prototipado



Matriz MPV



Test de Usuario







¿QUÉ ES?

Permite llegar al objetivo final al que se enfrenta a la empresa mediante el análisis en conjunto de las tres tendencias, con sus inquietudes y retos particulares identificados en la herramienta de evolución de la empresa.

Es una herramienta que confronta los insights (descubrimientos) obtenidos en las herramientas de evolución para concluir en el enfoque de la oportunidad de la compañía. Contrapone las conclusiones de las tendencias de la empresa. Una tendencia plantea una inquietud y una inquietud define un reto o incertidumbre a resolver.

OBJETIVO

Permite determinar y describir el reto 'real' al que se enfrenta la empresa o unidad de negocio. El reto es el problema principal al que se enfrentan y puede en poner en peligro la supervivencia del negocio. La resolución del reto requerirá de una estrategia como guía general y de un conjunto de maniobras o tácticas para afrontarlo de manera estructurada.

A través del reto identificamos los pasos, para construir la oportunidad.





MODO DE USO

- 1. Copia y pega en la plantilla las tendencias identificadas en la evolución de la empresa.
- Analiza las tendencias por filtros y determina aquellas que constituyen inquietudes para la empresa: ¿Dada una tendencia, cuáles son las inquietudes frente a la estructura y estrategia actuales de la compañía? .
- Haz una síntesis de las inquietudes para determinar el reto principal dentro de cada una de las áreas (tecnología, economía y sociedad). ¿Dada una inquietud, cuáles son los retos para resolver por parte de la empresa?.
- **04.** Analiza en conjunto los retos en cada una de las áreas y sintetízalos en un reto general.

